

De keuze die past bij jouw onderneming



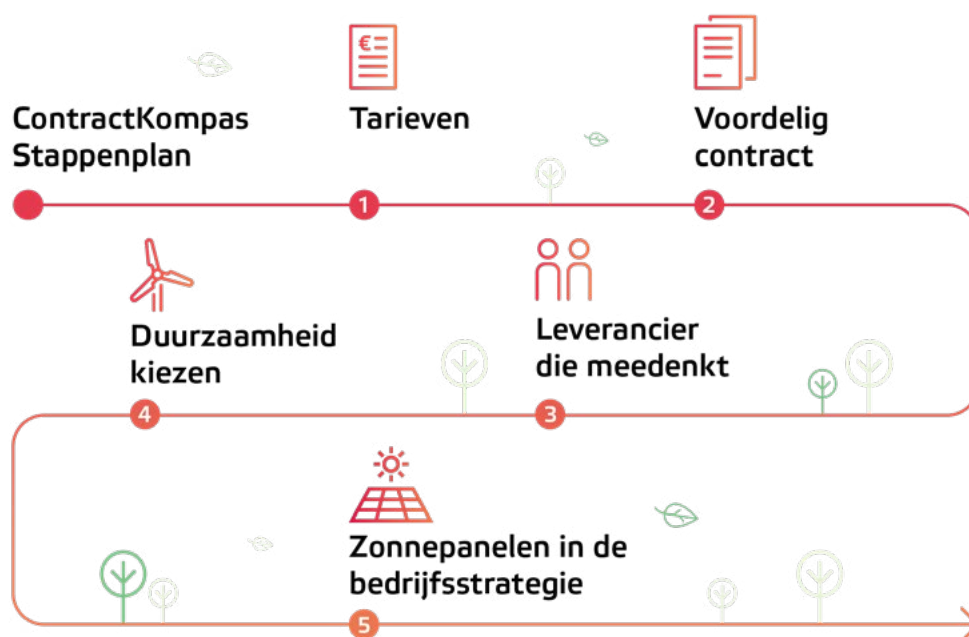
Het ContractKompas voor ondernemers

Vind stapsgewijs het energiecontract dat bij jouw bedrijf past

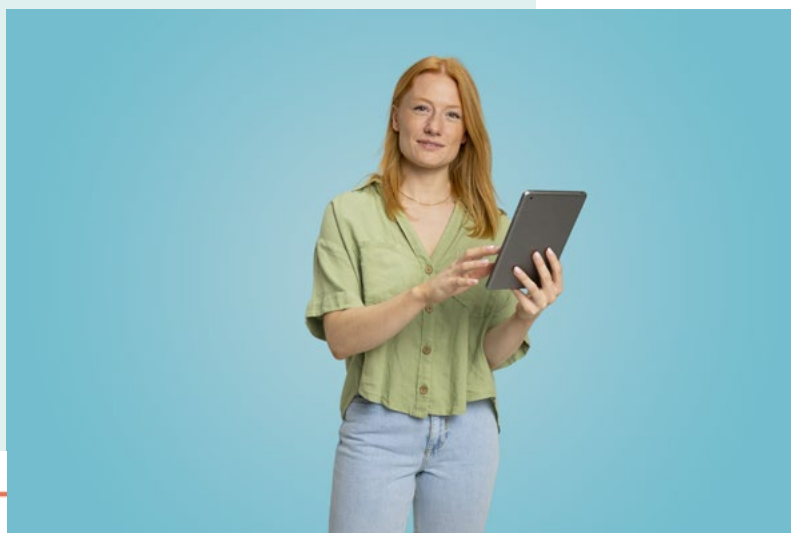


Het ContractKompas voor ondernemers

Sta jij met je bedrijf voor de beslissing welk soort energiecontract je nu moet afsluiten? Dan is het ContractKompas iets voor jou! Want wat is verstandig in onzekere tijden met schommelende energieprijzen? En welke deal is nou écht duurzaam? Volg als ondernemer deze stappen en koers naar de best passende keuze voor jÓuw onderneming.



Volg als ondernemer deze stappen en maak de keuze die past bij jÓuw onderneming.





Stap 1 - Tarieven: vergelijk appels met appels

Zoeken en vergelijken begint vaak bij de energietarieven en aanbiedingen van leveranciers. Let dan goed op of de bijkomende kosten óók in een prijsaanbod verwerkt zijn en welke. Zoals de vaste leveringskosten die energieaanbieders rekenen voor hun diensten en de vaste kosten voor het netbeheer. En vergeet de verschillende belastingen niet, zoals de btw en de energiebelasting. Deze belastingen zijn overal gelijk, maar zitten ze wél in het aanbod verwerkt of niet?

Omdat alle bijkomende kosten flink kunnen verschillen, is het goed ze allemaal mee te nemen. Zo vergelijk je spreekwoordelijke appels niet met peren of andersom.

Kosten om te vergelijken	Partij A	Partij B
Variabele leveringskosten stroom en/of gas	✓	
Vaste leveringskosten		✓
Netbeheerkosten		✓
Energiebelasting	✓	
Btw	✓	



Stap 2 - Een zo voordelig mogelijk contract?

Veel factoren bepalen wat voor type contract bij wie past. We nemen je stap voor stap mee langs de opties. Zo zie je straks door alle bomen het bos weer:

- ✓ Vast contract, waar we onderscheiden:
 - Vast langlopend
 - Vast kortlopend
- ✓ Onbepaalde tijd met variabel tarief.

Die opties lopen van: meer zekerheid naar meer vrijheid.

Vaste looptijd en vaste tarieven

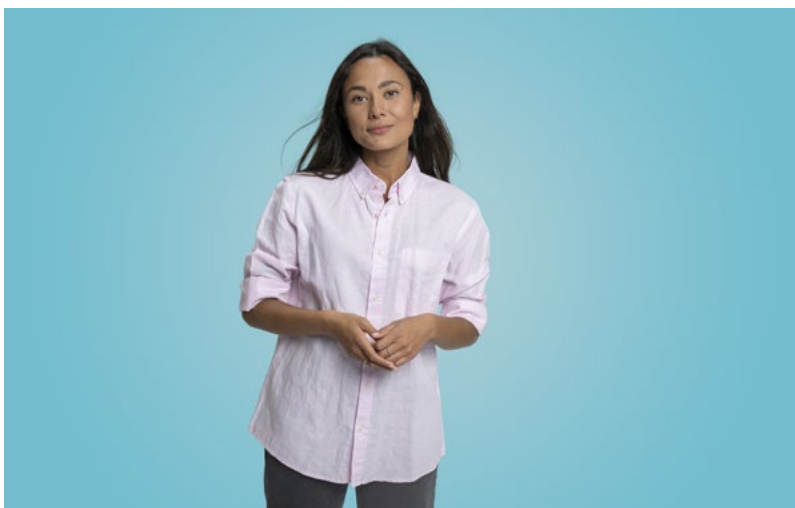
Kiezers van een contract met een vaste looptijd willen zeker weten dat ze voor een bepaalde tijd een bepaalde prijs betalen. Dit contract, vaak ook een vast contract genoemd, heeft meestal een looptijd van 6 maanden, 1 of 3 jaar. Je leveringstarieven voor het verbruik van stroom en gas staan vast tijdens deze looptijd. Zo ben je zeker van een vaste energieprijis voor een vaste looptijd.

Vast lang

Dit kiezen ondernemers die voor langere tijd zekerheid zoeken. Ze maken zich geen zorgen omdat ze weten dat alles voor 3 of meer jaar goed geregeld is tegen een vaste prijs. En kunnen zo focussen op waar ze goed in zijn: ondernemen.

Plus- & minpunten

+	Je kunt er goed op budgetteren. Je weet wat je gaat betalen in een bepaalde periode en dat geeft rust.
+	Als de prijzen stijgen, blijf jij verzekerd van hetzelfde lage tarief. Wel zo lekker!
-	Als de marktprijzen plots dalen, om welke reden ook, blijf je de afgesproken prijs betalen. Dat moet ook wel, want je energieleverancier heeft volgens het afgesproken bedrag de energie voor je ingekocht.
-	Verandert er de komende tijd iets in je bedrijf, dan kan een vast contract met een langere looptijd voor jou mogelijk belemmerend zijn.



Vast kort

Ook dit is een vast contract. Als je een contract voor 6 maanden of 1 jaar afsluit, weet je waar je voor dat (half)jaar aan toe bent. En dan beslis je opnieuw.

Plus- & minpunten

+	Je weet zeker waar je aan toe bent. En na die relatief korte periode bepaal je zelf weer wat je doet.
+	Ben je blij met het huidige tarief, maar verwacht je over niet al te lange tijd bedrijfsveranderingen? Dan is dit de gulden middenweg.
-	Het jaar is om voor je het weet. Je moet dan opnieuw vergelijken, beslissen en daar zin en tijd voor hebben.
-	Je weet natuurlijk ook niet zeker of na dat jaar de prijzen hoger of lager zijn.

Contract met onbepaalde looptijd en variabele tarieven

Een contract met een onbepaalde looptijd en variabele tarieven wordt ook wel een variabel contract genoemd. Het contract is voor onbepaalde tijd en op ieder moment te stoppen. Houd wel rekening met je opzegtermijn.

Plus- & minpunten

+	Je bent zo vrij als een vogel en je maakt geen kosten als je opzegt.
+	Je tarief daalt mee als de energieprijzen dalen.
-	Je neemt wat meer risico en kiest voor minder zekerheid: zodra de energieprijzen stijgen, ga je meer betalen, afhankelijk van je verbruik. En hoevéél meer dat is, kunnen we helaas niet voorspellen.





Stap 3 - Hoe bereikbaar is jouw leverancier?

Check van tevoren welke service je mag verwachten van je energieleverancier. Is deze goed bereikbaar? Belangrijk, want wie iets verder kijkt dan het stopcontact, weet dat 'meedenken' heel veel geld kan schelen.

Bereikbare klantenservice

Eneco kun je gewoon bellen. Heb je een specifieke vraag of wens, dan is het fijn dat je kunt rekenen op een professional die jouw situatie snapt. Hij of zij kan soepel voor je schakelen en dat scheelt weer tijd en geld.



Advies op maat

In het persoonlijk contact weet je zeker dat je nooit een optie overslaat. Je bent er gerust op dat overal aan is gedacht en weet precies wat je keuzes zijn. Jeanine is energieprofessional bij het zakelijke serviceteam van Eneco. Zij sprak met een ondernemer die op twee gedachten hinkte. Voor een deel van de business wilde hij graag het mooie tarief 1 jaar vastzetten. Maar voor een projectmatig deel kon hij qua energiebehoefte niet in de toekomst kijken. Jeanine kwam met advies op maat voor de klant:

"Hij baalde dat hij de keuze voor 1 jaar in totaal dus niet kon maken. Deze ondernemer adviseerde ik contractspreiding: voor de locaties waar hij zeker over was nam hij een vast jaarcontract. Het projectmatige bedrijfsdeel waarvan de activiteit nog niet duidelijk was, zetten we samen op 6 maanden. Zo profiteerde hij van één gunstig tarief met gespreide flexibiliteit. Dat soort tailor made werk is leuk: bij onze afdeling denken we ook een beetje mee als ondernemers."

Jeanine Hoogenraad,
energieprofessional Eneco





Stap 4 - Hoe kies je voor duurzaamheid?

Steeds meer ondernemers vinden duurzaamheid belangrijk. En maken doelbewust keuzes voor het gebruik van hernieuwbare (energie)bronnen. Ook bij Eneco hebben we een ambitieus doel: [Klimaatneutraal in 2035](#). Daarom doen we er alles aan om besluitvormers mee te nemen in de klimaatafspraken die we hebben gemaakt. Aarzel je met jouw bedrijf nog over waarom, wanneer of hoe? Dan hebben we 3 tips:

Tip 1: Doe het nu!

Hoe eerder je begint, hoe beter. [En hoe sneller we de klimaatdoelen met elkaar halen](#). Als bewuste ondernemer maak je met jouw duurzame stap dus echt verschil voor de planeet. Dat besef werkt wel zo lekker toch?

Tip 2: Wil je groen, kies dan ook echt groen.

Onderzoek waar de groene energie vandaan komt en kies voor transparante aanbieders. Bij Eneco bijvoorbeeld krijg je altijd standaard 100% groene stroom met wind en zon van Hollandse bodem.

Tip 3: Laat je zien!

Die duurzame bedrijfsvoering is een mooie kans om te delen met de directe omgeving en opdrachtgevers. Zo geef je een mooi visitekaartje af aan klanten die jouw groene visie delen.



Stap 5 - Zonnepanelen in de bedrijfsstrategie?

We wekken in Nederland steeds meer zonne- en windenergie op. Een positieve ontwikkeling, maar het zorgt er ook voor dat er soms meer duurzame stroom wordt opgewekt dan verbruikt. Hierdoor ontstaan kortstondige netproblemen of negatieve energieprijzen.

Voor grote opwekkers heeft Eneco daarom een oplossing ontwikkeld. Heeft jouw bedrijf een zonnestelsel vanaf 100 kWp, gelijk aan ongeveer 150 zonnepanelen of meer, en een grootverbruik aansluiting? Dan profiteer je met Eneco OpwekOptimaal van een gunstiger teruglevertarief. Je optimaliseert hiermee het financiële rendement van jouw zonnestelsel. Bovendien help je het energienet in balans te houden, wat noodzakelijk is voor de energietransitie.

Wil je hier meer over weten?

[Meer over OpwekOptimaal](#)



Succes met de beste keuze voor jouw bedrijf!

Hopelijk helpt dit ContractKompas je naar de meest passende energieoplossing voor jouw bedrijf te navigeren.

Heb je toch nog vragen? Onze experts helpen je graag verder!
Ga naar eneco.nl/mkb/klantenservice

[Ik wil contact](#)



Ben je eruit? Gefeliciteerd!

[Sluit jouw ideale contract af](#)

op eneco.nl/mkb/bestellen

